



事業化プログラム開催概要

事業化プログラムとは

大企業等の民間企業で培われたノウハウやアイデアを起業や新事業創出に結びつけるための取組みである「東京都新事業発掘プロジェクト(GEMStartup TOKYO)」のプログラムの1つとして、起業家や専門家等とのメンタリングを通じて、参加者の事業アイデアを具現化することを目的としております。

プログラム	実施内容	対象者
I 新事業エントリープログラム	✓ 起業家等による講義やワークショップ等、新事業創出に必要な知識の習得、機運の醸成を目的としたコンテンツを実施します。	✓ 民間企業のリソースを活用し、東京都内で起業や新事業創出を行おうとする意欲がある方
II 事業化プログラム	✓ 起業家、投資家等による事業計画策定支援等を通じて、参加者のアイデアを具現化することを目的としたコンテンツを実施します。	✓ 民間企業のリソースを活用し、東京都内で起業や新事業創出を行おうとする意欲がある方 ✓ 事業内容が一定程度固まっており、事業化に向けた分析・計画等をブラッシュアップしたい方
III 新事業創出に向けた企業支援プログラム	✓ 事業化プログラムで創出された有望アイデアを、次年度以降社内で推進していくための仕組み構築を支援します。	✓ 社員による新事業創出に前向きではあるが、社内の制度や仕組み、風土等に課題を抱えている企業

事業化プログラム 提供コンテンツ

事業化プログラムは、事業内容に係る書類審査・面接を通過した選抜者向けに、事業計画策定支援等、参加者のアイデアを具現化することを目的としたコンテンツを実施します。下記コンテンツのほか事務局によるメンタリングも随時行っていきます。

① 事業計画策定支援

- 投資家等に向けた説明を想定した**事業計画の構成、必要要素等を習得するための講義を開催**
- 参加者が策定した事業計画について、主に資料構成や整理方針の観点でレビューを実施

1時間×1回程度

支援内容

- ✓ ソリューションの妥当性
- ✓ 事業優位性
- ✓ 収益構造の分析
- ✓ 投資・収支計画の実現性
- ✓ リソース計画の実現性
- ✓ 事業リスクの検証

② 事業計画レビュー

- 事業計画について、各分野の専門性を持った士業家、アカデミア、起業家メンターが、投資家等に向けた説明を想定した**事業計画の検証・評価を実施**。以下に係る支援を想定。

1時間×2回程度

参加メンター

株式会社Sun Asterisk
Business Development
Unit Manager

井上 一鷹



Heading South 代表

廣田 千晶



ライフネット生命保険
株式会社
代表取締役社長

森 亮介



③ ピッチ準備支援

- 参加者が作成したピッチ資料について、主に**資料構成やメッセージングの観点でレビューを実施**

1時間×1回程度

支援内容

- ✓ ピッチにおいて大事なこと
- ✓ 聞き手（経営者・投資家）が知りたいこと
- ✓ 心に響くメッセージング
- ✓ ピッチの準備

④ ピッチリハーサル

- マッチングを想定したピッチリハーサルを開催して、**レビュー・フィードバックを実施**

1時間×1回程度

参加メンター

株式会社
エアークローゼット
代表取締役社長兼CEO

天沼 聡



XPV Group
Partner

山本 航平



グレートジャーニー
合同会社
代表社員

安川 新一郎



⑤ マッチングイベント

- 実践形式でのピッチを行い、**投資家等とのマッチング機会を提供**

3時間×2回程度

参加メンター

New Commerce
Ventures株式会社
代表パートナー

松山 馨太



株式会社
シリコンバレーベンチャーズ
代表取締役社長兼CEO

森若 幸次郎



株式会社ao.
Product manager/
Angel Investor

河島 輝



開催スケジュール（前期）

タイトル	実施期間	対応時間	受講回数・時間	概要
事業計画策定支援	2022/11/7～ 2022/11/18	10:00～20:00	1回 60分/回	<ul style="list-style-type: none"> 策定した事業計画について、資料構成、整理方針、一貫性の観点でアドバイス、フィードバックを実施
事業計画個別レビュー	2022/11/21～ 2022/12/16		2回 60分/回	<ul style="list-style-type: none"> 策定した事業計画について、士業家、アカデミア、起業家より専門性を踏まえたアドバイス、フィードバックを実施
ピッチ準備支援	2022/12/5～ 2022/12/16		1回 60分/回	<ul style="list-style-type: none"> 策定したピッチ資料について、主に資料構成、プレゼンに関するアドバイス、フィードバックを実施
ピッチリハーサル	2022/12/19～ 2023/1/13		1回 60分/回	<ul style="list-style-type: none"> マッチングイベント前のピッチリハーサルを開催し、士業家、アカデミア、起業家より専門性を踏まえたアドバイス、フィードバックを実施
事務局相談会 ※参加任意	2022/10/31～ 2023/1/17		最大9回 30分/回	<ul style="list-style-type: none"> 事業計画、及び、ピッチ準備段階における内容面の議論・相談を実施
マッチングイベント (ピッチ)	2023/1/18	19:00～22:00	1回	<ul style="list-style-type: none"> 実践形式でのピッチを行い、投資家等との壁打ち/マッチング機会をご提供

開催スケジュール（後期）

タイトル	実施期間	対応時間	受講回数・時間	概要
事業計画策定支援	2023/1/16～ 2023/1/27	10:00～20:00	1回 60分/回	<ul style="list-style-type: none"> 策定した事業計画について、資料構成、整理方針、一貫性の観点でアドバイス、フィードバックを実施
事業計画個別レビュー	2023/1/30～ 2023/2/24		2回 60分/回	<ul style="list-style-type: none"> 策定した事業計画について、土業家、アカデミア、起業家より専門性を踏まえたアドバイス、フィードバックを実施
ピッチ準備支援	2023/2/13～ 2023/2/24		1回 60分/回	<ul style="list-style-type: none"> 策定したピッチ資料について、主に資料構成、プレゼンに関するアドバイス、フィードバックを実施
ピッチリハーサル	2023/2/27～ 2023/3/10		1回 60分/回	<ul style="list-style-type: none"> マッチングイベント前のピッチリハーサルを開催し、土業家、アカデミア、起業家より専門性を踏まえたアドバイス、フィードバックを実施
事務局相談会 ※参加任意	2023/1/16～ 2023/3/14		最大9回 30分/回	<ul style="list-style-type: none"> 事業計画、及び、ピッチ準備段階における内容面の議論・相談を実施
マッチングイベント (ピッチ)	2023/3/15	19:00～22:00	1回	<ul style="list-style-type: none"> 実践形式でのピッチを行い、投資家等との壁打ち/マッチング機会をご提供